

結伴「走出去」

古語有云：「讀萬卷書不如行萬里路。」有鞋王之稱的香港造鞋廠家梁日昌(Frank)用行動證明做生意也要行萬里路，早於8年前從東莞遠赴非洲埃塞俄比亞，成為第一位在當地設廠的港商。

由70年代在香港和內地設廠、到現時在非洲開闢生產線，Frank的造鞋生意越走越遠，並選擇與創興銀行結伴同行。「早在我父親一代，已經是創興銀行的客戶，後來更租用了銀行轄下的工業大廈，成為了銀行的租客。」Frank拓展業務至澳門時，辦公室亦選址在創興的澳門分行附近，原因很簡單：「在澳門人生路不熟，當然要選擇與一間可信賴的銀行合作。」

在「一帶一路」國策未推出前，Frank已勇敢「走出去」，在非洲發掘造鞋的商機。申請到非洲設廠的程序冗長繁複，他慶幸得到創興銀行的全力幫助，在短時間內準備好一切證明文件，讓他更能掌握在香港辦理手續的時間。Frank認為創興銀行的獨特背景，能協助港商的業務走得更遠。



梁日昌遠赴非洲設廠，低廉的生產成本為企業帶來莫大的成本效益。

「創興銀行自2014年成為越秀集團的成員後，既擁有香港銀行的特質，又能依託越秀的地理和資源優勢，協助港商走到大灣區甚至放眼全球發展，那發展的深度和寬度是很大的。」

Frank形容創興銀行已是他生活的一部份，並期望銀行繼續保持踏實穩健的作風，為港商提供更多針對性的銀行服務和產品，協助他們積極「走出去」。

梁日昌

新翼鞋業有限公司
董事總經理